**10 способов монетизации проекта Travelhub**

1. Продвижение различных отелей, ресторанов и т.д. вдоль маршрута пользователя. За деньги от самого заведения отмечать его на карте ярче других
2. Договариваться о купонах, которые можно будет получить в приложении, а затем использовать в (ресторане), чтобы получить скидку. Заведение получает клиента, а мы берем комиссию с его заказа.
3. Строить маршрут пользователя через определенные места и рекомендовать ему остановиться там.
4. Запуск рекламы в приложении и на сайте конструктора
5. Заключать договора с маленькими компаниями, о внедрении их микросервисов в наше приложение (Для них это реклама + новые пользователи их софта). Таким способом можно также избавиться от необходимости разрабатывать свои микросервисы.
6. Партнерские отношения с туристическими компаниями. Будем предлагать их экскурсии и услуги за %.
7. Предлагать клиентам пользоваться определенными авиакомпаниями, за что также брать комиссию.
8. Создавать свои маршруты, по скрытым местам и продавать их пользователям.
9. Сделать внутреннюю валюту. Данную валюту можно будет покупать и зарабатывать, оставляя отзывы о заведениях, продавая свои эксклюзивные маршруты другим пользователям. Со всего этого мы берем комиссию.
10. Сделать возможным коуч-серфинг. Вы можете предложить туристу пожить с вами в квартире, чтобы заработать на нём, а также обменяться культурными знаниями.
11. Платные подписки для пользователей. Избавление от рекламы. Возможность смотреть маршруты других людей. Регистрация пользователей на рейсы за пользователей, чтобы они не тратили своё время.